

Planeación clases en línea

D. Fecha de elaboración:	08/06/2020	E. Periodo al que aplica:	Mayo-Agosto
---------------------------------	------------	----------------------------------	-------------

I. Información General

Programa Educativo:	TSU en Contaduría		
Nombre de la Asignatura:	Formación sociocultural III	Grupo:	CH31
Cuatrimestre:	Tercero		
Nombre del Docente:	Oscar Rafael Salas Salgado		

PLANEACIÓN Y EVALUACIÓN

III. Planeación por tema / sesión

Número y Nombre de la Unidad de Aprendizaje	Tema de aprendizaje	Actividades de los Estudiantes	Link o material sugerido para realizar las actividades	App utilizada / Id o invitación para ingresar.	Evidencia y fecha de entrega	Ponderación
Unidad I	Liderazgo y toma de decisiones	Introducción al liderazgo: Describir el concepto de liderazgo Explicar la diferencia entre liderazgo, poder y autoridad. Diferenciar el liderazgo natural del formal. Describir el concepto de asertividad.	Rodriguez Estrada Mauro 1988 Técnicas de negociación Distrito Federal México Mc Graw Hill Stephen P. (1998) La administración en el mundo de hoy Distrito Federal. México Prentice Hall	WhatsApp / E-mail	Documento en PDF Fotografías. Entrega: 10-06-2020	15%
Unidad I	Liderazgo y toma de decisiones	Tipos de liderazgo: Identificar los tipos de liderazgo: - en función de la toma de decisiones (autócrata, participativo, rienda suelta) - en función de los objetivos de la organización y los trabajadores (grill gerencial).	Rodriguez Estrada Mauro 1988 Técnicas de negociación Distrito Federal México Mc Graw Hill Stephen P. (1998) La administración en el mundo de hoy Distrito Federal. México Prentice Hall	WhatsApp / E-mail	Documento en PDF Fotografías. Entrega: 12-06-2020	15%

Planeación clases en línea

III. Planeación por tema / sesión

Número y Nombre de la Unidad de Aprendizaje	Tema de aprendizaje	Actividades de los Estudiantes	Link o material sugerido para realizar las actividades	App utilizada / Id o invitación para ingresar.	Evidencia y fecha de entrega	Ponderación
Unidad I	Trabajo final unidad I.	A partir de una serie de casos, simulará la dirección de un equipo de trabajo y elaborará un reporte que incluya: - mecánica y dinámica del grupo - Estilo de liderazgo adecuado al grupo y a los objetivos - Propone acciones para el logro de los objetivos - Propone indicadores para evaluar los resultados del liderazgo.	Apuntes e investigaciones realizadas	WhatsApp / E-mail	Documento en PDF Fotografías. Entrega: 17-06-2020	20%
Unidad II	Negociación y toma de decisiones.	Manejo de conflictos: Identificar qué características tiene una situación de conflicto (impacto del conflicto, causas y efectos)	Rodriguez Estrada Mauro 1988 Técnicas de negociación Distrito Federal México Mc Graw Hill Stephen P. (1998) La administración en el mundo de hoy Distrito Federal. México Prentice Hall	WhatsApp / E-mail	Documento en PDF Fotografías. Entrega: 22-06-2020	10%
Unidad II	Negociación y toma de decisiones.	Negociación: Explicar el concepto de negociación. Identificar las técnicas de negociación (ganar-ganar, ganar-perder, perder-perder)	Rodriguez Estrada Mauro 1988 Técnicas de negociación Distrito Federal México Mc Graw Hill Stephen P. (1998) La administración en el mundo de hoy Distrito Federal. México Prentice Hall	WhatsApp / E-mail	Documento en PDF Fotografías. Entrega: 25-06-2020	10%

Planeación clases en línea

III. Planeación por tema / sesión

Número y Nombre de la Unidad de Aprendizaje	Tema de aprendizaje	Actividades de los Estudiantes	Link o material sugerido para realizar las actividades	App utilizada / Id o invitación para ingresar.	Evidencia y fecha de entrega	Ponderación
Unidad II	Negociación y toma de decisiones.	<p>Toma de decisiones: Identificar las herramientas para la toma de decisiones.</p> <ul style="list-style-type: none"> - lluvia de ideas - Ishikawa - Pareto - Árbol de decisiones <p>Explicar el enfoque sistémico de la toma de decisiones.</p>	<p>Rodríguez Estrada Mauro 1988 Técnicas de negociación Distrito Federal México Mc Graw Hill</p> <p>Stephen P. (1998) La administración en el mundo de hoy</p> <p>Distrito Federal. México Prentice Hall</p>	WhatsApp / E-mail	<p>Documento en PDF Fotografías. Entrega: 30-06-2020</p>	10%
Unidad II	Trabajo final unidad II	<p>A partir de un caso dado, elaborará un reporte que incluya:</p> <ul style="list-style-type: none"> - identificación y caracterización del conflicto (impacto del conflicto, causas y efectos) - Áreas involucradas - alternativas de solución al conflicto - Evaluación de las alternativas empleando las técnicas de toma de decisiones - Estrategia de negociación. 	Apuntes e investigaciones realizadas	WhatsApp / E-mail	<p>Documento en PDF Fotografías. Entrega: 02-07-2020</p>	20%